



Efectos en la Economía Ecuatoriana durante el Covid-19

Effects on the Ecuadorian Economy during COVID-19

Mg. Carlos Ortega-Vega.¹

 0000-0002-6516-7758

Mg. María Guevara-Loayza.²

 0000-0001-8390-6478

¹ *Instituto Superior Tecnológico Iberoamericano, Ecuador*

carlos_ortega123@hotmail.com

² *Universidad Estatal Península de Santa Elena, Ecuador*

mguevara@upse.edu.ec

Recepción: 29 de julio de 2024

Aceptación: 03 de agosto de 2024

Publicación: 05 de agosto de 2024

Citación/como citar este artículo: Ortega-Vega, C. y Guevara-Loayza, M. (2024). Efectos en la Economía Ecuatoriana durante el Covid-19. Ideas y Voces, 4(2), Pág. 245-276.



Resumen

El presente estudio tiene como objetivo analizar los efectos de la pandemia de COVID-19 en la economía ecuatoriana, enfocándose en las principales variables macroeconómicas. A través de una revisión bibliográfica, se describió el impacto del virus en indicadores clave como el Producto Interno Bruto (PIB), las tasas de desempleo, la inflación y la balanza comercial. Los resultados indicaron que, entre los principales impactos se destaca una contracción significativa del PIB, la cual alcanzó una reducción del 7.8% en términos constantes durante el año 2020. Este descenso fue consecuencia de una disminución en la inversión, el consumo y las exportaciones, así como de una caída en la producción petrolera y la actividad económica en general. Se concluye que, la experiencia adquirida en esta crisis puede servir de base para la formulación de estrategias que fortalezcan la resiliencia económica y laboral del país ante futuras contingencias.

Palabras clave

COVID-19, impacto, crisis, caída, económica.

Abstract

The objective of this study was to analyze the effects of the COVID-19 pandemic on the Ecuadorian economy, focusing on the main macroeconomic variables. Through a bibliographic review, the impact of the virus on key indicators such as the Gross Domestic Product (GDP), unemployment rates, inflation and the trade balance were described. The results indicated that, among the main impacts, a significant contraction of GDP stands out, which reached a reduction of 7.8% in constant terms during 2020. This decrease was a consequence of a decrease in investment, consumption and exports, as well as a drop in oil production and economic activity in general. It is concluded that the experience acquired in this crisis can serve as a basis for the formulation of strategies that strengthen the economic and labor resilience of the country in the face of future contingencies.

Keywords

COVID-19, impact, crisis, fall, economic.

Introducción

La pandemia de COVID-19, causada por un virus conocido mundialmente como "coronavirus", generó restricciones globales, como el cierre temporal de fronteras, escuelas y centros comerciales, con el fin de evitar aglomeraciones y contagios. La interrupción comercial provocada por el virus tuvo un impacto significativo en los mercados emergentes. A nivel mundial, la pandemia de COVID-19 tuvo como consecuencia una recesión económica tanto países en desarrollo como en grandes potencias, debido a la carencia de planes de contingencia efectivos para contrarrestar los efectos del virus. Esta situación desembocó en desequilibrios significativos en las economías locales, nacionales e internacionales, manifestados en la variación de

indicadores macroeconómicos y microeconómicos como el Producto Interno Bruto (PIB), las tasas de empleo y desempleo, la inflación y las balanzas comerciales y de pagos (Cedeño y Sánchez, 2021).

Actualmente, los cambios en el desarrollo económico e industrial, así como en la salud humana, son evidentes. La aparición y modificación genética de numerosos patógenos han dejado una marca considerable en la historia, particularmente en el ámbito económico global. Anteriormente, el mundo ya había enfrentado crisis económicas a causa de pandemias infecciosas. Un ejemplo es el virus del Ébola, detectado por primera vez en 1976 en la República Democrática del Congo, que ocasionó grandes pérdidas financieras y sociales en la región, afectando principalmente al turismo, el comercio y los servicios (Ortega et al., 2023).

China fue el primer país en experimentar el impacto total de la pandemia, y sus efectos económicos se han sentido fuertemente en Ecuador, donde las políticas económicas incrementaron el desempleo. Las medidas de restricción, aunque necesarias para controlar la epidemia, han dificultaron el camino hacia la recuperación económica (Cedeño y Sánchez, 2021).

En este contexto, el Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador en 2020, medido en términos constantes (valorado a precios del año base 2007), disminuyó en un 7.8%. Esta reducción incluyó una contracción del 2.1% en las exportaciones y un decrecimiento del 7.9% en las importaciones en comparación con el año anterior. Este deterioro económico debido a la COVID-19 es el enfoque del presente artículo, que busca analizar el impacto de este virus en el comercio exterior del país (Banco Central del Ecuador, 2021).

Dado que Ecuador tiene una economía dolarizada, depende significativamente del sector externo para obtener liquidez monetaria, basándose principalmente en sus exportaciones. Estas exportaciones incluyen productos primarios como el petróleo, banano, camarón,

cacao y flores, que están sujetos a influencias externas. Por lo tanto, es esencial monitorear la dinámica de los mercados globales de estos productos y formular políticas públicas que puedan mitigar las externalidades y optimizar los beneficios del comercio exterior (Aguilar y Casanova, 2022).

Según el análisis realizado por la ENEMDU (2020) la línea de pobreza, calculada como el costo monetario de una canasta básica de bienes y servicios para una persona en un periodo específico, se mantuvo en USD 84.82 para la pobreza y en USD 47.80 para la pobreza extrema. La contracción económica y la suspensión de actividades impactaron significativamente a gran parte de la población, reduciendo o eliminando sus ingresos. Como resultado, gran parte de la población permaneció en situación de pobreza, aumentando las brechas de desigualdad (Cedeño y Sánchez, 2021).

El propósito de este artículo consiste en analizar los efectos de la pandemia de COVID-19 en la economía ecuatoriana, enfocándose en las principales variables macroeconómicas. Mediante una revisión bibliográfica, se describirá el impacto del virus en indicadores clave como el Producto Interno Bruto (PIB), las tasas de desempleo, la inflación y las balanzas comerciales y de pagos. Este análisis permitirá comprender cómo la crisis sanitaria afectó la estabilidad económica del país y proporcionará una base para desarrollar estrategias de recuperación y mitigación para futuras crisis.

Metodología

La metodología de este estudio se basa en un enfoque cualitativo, mediante el cual se realizará una revisión exhaustiva de la literatura existente sobre el impacto de la pandemia de COVID-19 en la economía de Ecuador. Se recopilarán y analizarán datos macroeconómicos, tales como el Producto Interno Bruto (PIB), las tasas de desempleo,

la inflación, y las balanzas comerciales y de pagos, con el objetivo de identificar los principales cambios que ocurrieron a nivel económico durante y después de la pandemia. Para lograr un análisis detallado y riguroso, se seleccionarán informes y estudios publicados por instituciones oficiales, como el Banco Central del Ecuador, el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC) y organismos internacionales, que hayan documentado las variaciones en estos indicadores. Se emplearán métodos de análisis documental para comparar los resultados obtenidos en diferentes periodos antes, durante y después de la pandemia, lo que permitirá evaluar el grado de afectación y recuperación económica.

Finalmente, los datos serán interpretados en función de su relación con las políticas públicas implementadas durante la pandemia y su efectividad en mitigar los impactos económicos. Esta metodología permitirá obtener una visión completa de cómo la pandemia afectó los principales sectores de la economía ecuatoriana y proporcionará insumos para la elaboración de estrategias que promuevan la resiliencia económica en futuras crisis globales.

Resultados

La pandemia de COVID-19 tuvo un impacto profundo y multifacético en las economías globales, y Ecuador no fue la excepción. La crisis sanitaria mundial del COVID-19 planteó una serie de desafíos económicos que afectaron tanto a economías desarrolladas como emergentes. En Ecuador, la pandemia exacerbó problemas existentes y ha generado nuevas dificultades que causaron un impacto significativo en diversas variables macroeconómicas.

El objetivo de este artículo es examinar los efectos de la pandemia de COVID-19 en la economía ecuatoriana, centrándose en las principales variables macroeconómicas como

el Producto Interno Bruto (PIB), las tasas de desempleo, la inflación y las balanzas comerciales y de pagos. Para llevar a cabo este análisis, se realizará una exhaustiva revisión bibliográfica que permitirá contextualizar y comprender la magnitud y el alcance del impacto de COVID-19 en la economía del país.

A través de esta revisión, se busca ofrecer una visión comprensiva de cómo la crisis sanitaria alteró la estabilidad económica de Ecuador y cómo las políticas económicas y las respuestas gubernamentales intentaron mitigar estos efectos. Además, se explorarán las implicaciones a largo plazo para la recuperación económica y las posibles estrategias para enfrentar futuras crisis similares. Este estudio pretende contribuir al entendimiento de los desafíos económicos actuales y proporcionar una base para el desarrollo de políticas públicas efectivas y sostenibles.

La investigación de Vera et al. (2021) examinó minuciosamente cómo la disminución de la oferta y la demanda causada por la pandemia de COVID-19 afectó a las empresas en varias naciones, incluido Ecuador. El cierre de actividades para prevenir aglomeraciones generó importantes desafíos iniciales, impactando significativamente a las pequeñas y medianas empresas, así como a las grandes corporaciones nacionales. La reactivación de la movilidad se vio fuertemente influenciada por el avance del proceso de vacunación, a pesar de la falta de recursos para garantizar la inmunización completa de la población, lo que provocó un aumento en los casos de contagio y la aparición de variantes del virus, dejando al organismo sin la protección necesaria para enfrentarlas.

Según investigaciones del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC) en 2019, alrededor del 38.5% de la población tenía un empleo formal con beneficios legales, aunque estas estadísticas han cambiado recientemente. Es importante señalar que la actividad comercial ya estaba en declive en 2019, antes de la crisis sanitaria, debido a

disputas comerciales y la desaceleración del crecimiento económico. Ese año en particular, se observó una ligera disminución del 0.1% en el volumen de comercio, mientras que las exportaciones globales de mercancías descendieron un 3%. Ante esta situación, las autoridades gubernamentales presentaron propuestas y medidas para reactivar la economía nacional, formulando un plan detallado cuyo objetivo es reducir el desempleo, apoyar a las pequeñas y medianas empresas, fomentar el crecimiento de las exportaciones y fortalecer la supervisión de los tributos establecidos.

El estudio de Aguilar y Casanova (2022) se centra en analizar cómo ha evolucionado el comercio internacional de Ecuador entre 2019 y 2021, identificando las consecuencias directas e indirectas de la crisis sanitaria. Se inició con un análisis de las exportaciones convencionales y no convencionales, así como de las importaciones más importantes. Además, se examinaron las circunstancias de los exportadores e importadores, y las medidas gubernamentales para mitigar los impactos negativos de la pandemia en el comercio internacional.

Se utilizó un enfoque mixto que combinó métodos cuantitativos, como el análisis de bases de datos, con enfoques cualitativos, como la revisión de artículos científicos y revistas nacionales e internacionales. Los resultados indicaron un saldo positivo en la balanza comercial, pero también mostraron que la pandemia tuvo consecuencias desfavorables sin precedentes en la economía nacional, afectando gravemente a industrias exportadoras como la de flores y el sector turístico. Algunos productos experimentaron un aumento en la demanda y ventas debido a proyecciones económicas favorables y cambios en las opciones de compra de los clientes. Es crucial tener en cuenta esta modificación para ampliar y mejorar la gama de productos exportables y establecer estrategias gubernamentales que impulsen nuevamente el comercio internacional.

La investigación de Ortega et al. (2023) se centró en examinar cómo el confinamiento por COVID-19 afectó el desempeño económico, con especial atención a las empresas privadas. Se analizaron factores como el índice de desempleo, la clausura y disolución de compañías, la reducción de ventas y el descenso del Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador. También se evaluaron las principales acciones para combatir los impactos de la pandemia y los logros alcanzados.

Se empleó un método descriptivo-cualitativo, utilizando datos secundarios de diversas fuentes como publicaciones, legislación, boletines, estudios académicos y recursos del INEC y la CEPAL. El análisis mostró que, en 2020 la economía de Ecuador experimentó una significativa contracción del PIB, estimada entre un 8% y un 9%, lo que incrementó el desempleo y la informalidad laboral. La capacidad de las empresas para adaptarse a los cambios en las preferencias y hábitos de compra de los consumidores resaltó la importancia de estar preparadas y tener un profundo entendimiento del mercado, a diferencia de muchas otras que cerraron definitivamente.

La investigación de Bastidas et al. (2020) destacó que la pandemia de COVID-19 ha obligado a la economía ecuatoriana a enfrentar circunstancias que afectan tanto su estabilidad actual como futura. Las restricciones de confinamiento han impedido que personas infectadas enfrenten no solo la enfermedad sino también una importante reducción de sus ingresos. Mediante un enfoque de micro simulación estática, se identificó un aumento significativo de la pobreza (79,46%) y la pobreza extrema (69,98%), lo que resultó en un ligero aumento de la desigualdad, alcanzando el 0,65%. Después de un declive significativo en la economía, la educación y la salud, el avance del desarrollo se redujo en un 23.68%, perdiendo gran parte de los logros recientes del país.

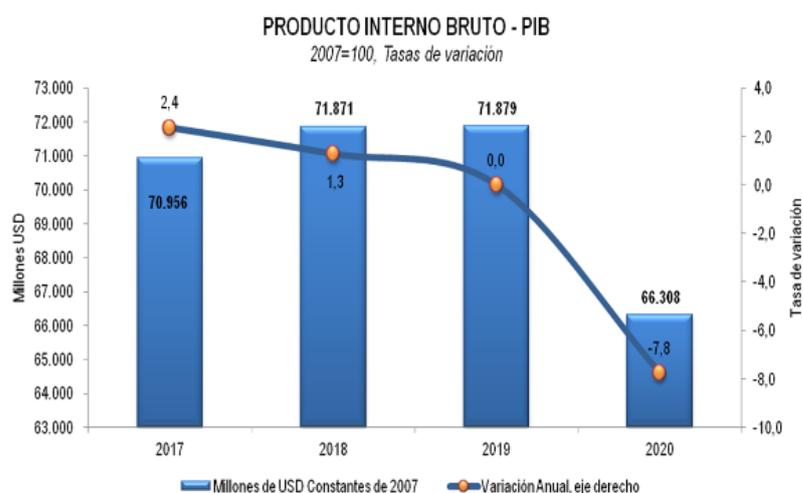
Finalmente, el análisis estadístico de Jumbo et al. (2020) examinó las exportaciones de Ecuador desde 1998 hasta 2020, identificando cómo las crisis económicas afectaron la cantidad de productos exportados. La investigación documental revisó estadísticas oficiales del Banco Central del Ecuador, mostrando gráficamente las exportaciones anuales y resaltando los niveles durante crisis como El Niño en 1998, la crisis bancaria de 1999, la dolarización en 2000, la baja productividad del petróleo en 2002, la crisis inmobiliaria en 2008, el terremoto en Manabí en 2016 y la pandemia de COVID-19. El análisis reveló que en 2015 se registró el nivel más bajo de ingresos por exportaciones, con una reducción cercana al 28% debido principalmente a la caída de los precios del petróleo a nivel mundial, demostrando cómo la economía de Ecuador está estrechamente vinculada a este recurso natural.

Impacto del COVID – 19 en el Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador

La pandemia de COVID-19 ha tenido un impacto profundo en la economía a nivel regional y global, afectando tanto la libre circulación de personas como el funcionamiento de empresas y comercios. En 2020, como resultado de esta situación, la economía de Ecuador sufrió una contracción del 7.8% en su Producto Interno Bruto (PIB), alcanzando un valor de 66,308 millones de dólares en términos constantes (BCE, 2021).

Figura 1

Comportamiento del PIB periodo 2017 - 2020



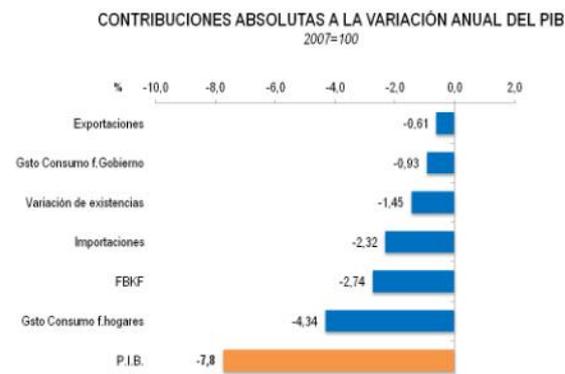
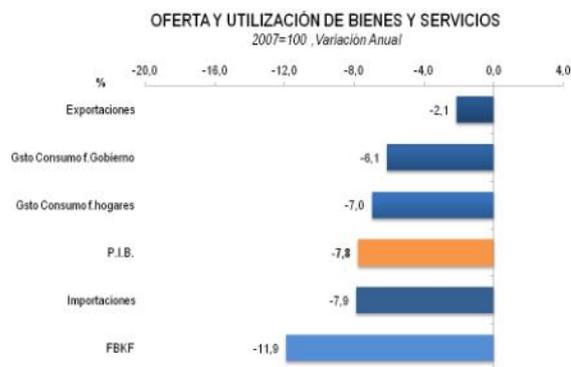
Nota: Tomado de Banco Central del Ecuador (BCE, 2021).

Según la información presentada en la Figura 1, diversos factores explican la disminución del Producto Interno Bruto (PIB) en Ecuador durante 2020. En primer lugar, es notable que la inversión total en bienes de capital se redujo en un 11.9%. Además, el gasto de consumo final de los hogares disminuyó en un 7.0%, reflejando el impacto negativo en la capacidad de consumo de la población. También se observó una reducción del 6.1% en el gasto de consumo final del gobierno, contribuyendo a la contracción económica.

Las exportaciones de bienes y servicios cayeron un 2.1%, afectando negativamente el comercio internacional del país. Por otro lado, las importaciones de bienes y servicios disminuyeron un 7.9% en comparación con 2019, indicando una reducción en la demanda de productos y servicios extranjeros. La significativa disminución del PIB en Ecuador durante 2020 puede explicarse por la combinación de estos factores, como se ilustra en la Figura 2.

Figura 2

Comportamiento de los componentes del PIB durante el año 2020



Nota: Tomado de Banco Central del Ecuador (BCE, 2021).

Durante el año 2020, el gasto de consumo final de los hogares en Ecuador disminuyó un 7.0% en comparación con el año anterior, 2019. Esta reducción se debió principalmente a una caída del 17.9% en las importaciones de productos destinados al consumo y a un descenso del 23.4% en las operaciones de préstamos de consumo, tanto ordinario como prioritario, ofrecidas por entidades financieras privadas y microfinancieras solidarias.

Las exportaciones de bienes y servicios también disminuyeron un 2.1% en comparación con 2019. Sin embargo, algunos productos registraron un aumento en sus ventas internacionales. Entre ellos, el camarón procesado destacó con un incremento del 8.0%, seguido del banano, café y cacao con un crecimiento del 4.7%, y el pescado junto con otros productos acuáticos, que aumentaron un 4.0%. Además, las importaciones totales disminuyeron un 7.9% respecto al año anterior, aunque ciertos artículos como productos agrícolas adicionales y aceites crudos y refinados aumentaron en un 5.1% y 5.3%, respectivamente.

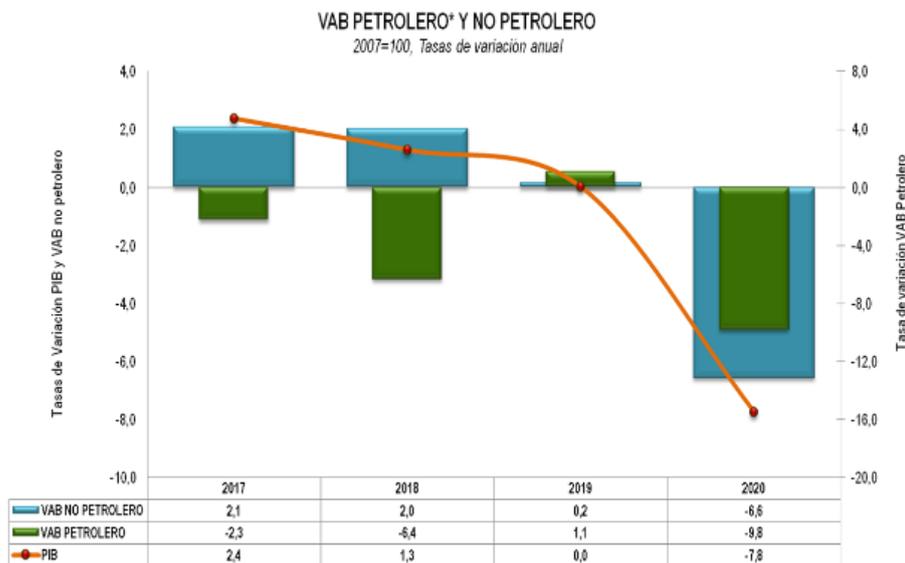
El gasto de consumo del Gobierno General se redujo un 6.1% en comparación con 2019. Esta disminución se debió principalmente a una reducción del 7.6% en las remuneraciones, que totalizaron USD 8,592.2 millones, es decir, USD 705.3 millones menos que el año anterior. La adquisición de bienes y servicios también experimentó una

disminución del 25.8%, con un gasto de USD 1,688.2 millones, lo que representó USD 588.4 millones menos que en 2019.

La inversión, entendida como los recursos destinados a la adquisición de bienes de capital a largo plazo, mostró una disminución del 11.9% respecto al año anterior. Esta caída se atribuyó principalmente al mal desempeño del sector de la construcción, que experimentó una reducción del 11.0% y representa aproximadamente el 70% de esta variable.

Figura 3

VAB Petrolero y No Petrolero periodo 2020



Nota: Tomado de Banco Central del Ecuador (BCE, 2021).

Durante el año 2020, la pandemia de COVID-19 tuvo un impacto significativo en diversos sectores de la economía de Ecuador. La industria petrolera sufrió una considerable disminución en su actividad, ya que el Valor Agregado Bruto (VAB) se redujo un 9.8% debido a una caída del 9.0% en la producción de petróleo crudo. En ese año, Ecuador

extrajo 175.4 millones de barriles de petróleo, una disminución del 9.5% respecto al año anterior, influenciada por un evento disruptivo en abril de 2020 cuando el Sistema de Oleoducto Transecuatoriano (SOTE) se rompió y su reparación fue prolongada.

Asimismo, durante el periodo de confinamiento y la posterior recuperación económica gradual, el sector no petrolero experimentó una disminución del 6.6% en su VAB. Según datos del Banco Central del Ecuador de 2021, se observaron reducciones significativas en sectores como transporte (13.8%), alojamiento y servicios de comida (11.6%), y construcción (11.1%).

Por otro lado, el sector de acuicultura y pesca de camarón logró un aumento del 5.2% comparado con 2019, impulsado por un incremento en las solicitudes internacionales y un crecimiento del 6.7% en las exportaciones en toneladas métricas, especialmente a Estados Unidos, donde las compras aumentaron un 47.1%. El VAB del sector pesquero aumentó un 3.1%, destinándose aproximadamente el 80% de la producción primaria a la exportación. Además, las exportaciones de pescado y otros productos marinos crecieron un 4.0%, destacando los incrementos en ventas a Rusia (34.4%) y Perú (66.7%), según el Banco Central del Ecuador.

En contraste, el sector de correos y comunicaciones experimentó un crecimiento marginal del 0.1% en su VAB, impulsado por un aumento del 4.3% en la cantidad de cuentas de Internet, que pasaron de 11.4 millones en diciembre de 2019 a 11.9 millones en diciembre de 2020. Este incremento se atribuye a la adopción del teletrabajo y las clases virtuales debido a la pandemia.

El sector agrícola registró una ligera disminución del 0.6%, aunque la producción de banano, café y cacao aumentó un 3.6%, mientras que otros cultivos crecieron modestamente un 0.1%. En cuanto al suministro de electricidad y agua, se observó una

tasa de variación negativa del 1.0%, principalmente debido a una caída del 1.3% en la generación total, destacando la disminución del 5.2% en la central HIDROPAUTE.

El sector financiero sufrió una caída del 2.7% en su VAB anual, junto con una disminución del 17.1% en las transacciones de préstamos, que pasaron de 11.7 millones en 2019 a 9.7 millones en 2020. La industria manufacturera registró una caída del 6.9% en su VAB, aunque ciertas ramas como la transformación y conservación de pescado y camarón, junto con la fabricación de alimentos, mostraron un rendimiento positivo.

Además, el sector de educación, servicios sociales y salud experimentó una disminución del 7.3% en su VAB, debido a una reducción en la compra de bienes y servicios relacionados con la educación y la atención médica. El sector comercial también sufrió una disminución del 8.2% en su desempeño, influido por las restricciones de movilidad y el impacto en las operaciones comerciales.

Por su parte, el VAB de las actividades profesionales, técnicas y administrativas disminuyó un 8.8%, reflejando cómo la pandemia afectó la demanda y los ingresos generados por los servicios profesionales. La actividad en los sectores petrolero y minero también decreció un 9.0%, siendo la producción nacional de petróleo la más afectada con una reducción del 9.5% debido a la interrupción del oleoducto.

Finalmente, el sector de la construcción experimentó una disminución del 11.1%, reflejada en una caída del 36.3% en las transacciones de préstamos para viviendas, que pasaron de 14,432 en 2019 a 9,186 en 2020. Según el Ministerio de Turismo (MINTUR), el sector de alojamiento y servicios de comida disminuyó un 11.6%, debido a una caída del 69.0% en la afluencia de turistas extranjeros, lo que redujo la demanda de servicios de hoteles y restaurantes. El sector del transporte también registró una disminución del 13.8% en su rendimiento, con una reducción del 19.4% en el uso de gasolina adicional y

diésel para transporte terrestre y marítimo. Asimismo, la industria de refinación de petróleo experimentó una disminución del 19.3% en su VAB, debido a una reducción del 20.2% en la producción de derivados del petróleo, pasando de 75.63 millones de barriles en 2019 a 60.34 millones en 2020.

Impacto del COVID-19 en el Empleo y Desempleo

La pandemia de COVID-19 provocó una crisis significativa en el ámbito laboral de Ecuador, generando efectos extremadamente graves. En un primer análisis, se utilizaron datos de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) proporcionados por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC). Este análisis se centró en el declive considerable del mercado laboral durante el período de medidas restrictivas extremas, que abarcó desde mediados de marzo hasta mediados de junio de 2020.

Posteriormente, se realizó un análisis de la situación durante el período de reapertura económica, que tuvo lugar en el tercer trimestre de 2020. Según Esteves (2020) este periodo mostró un panorama diferente al del confinamiento estricto. Los datos reflejan cómo la flexibilización de las restricciones impactó en la recuperación del empleo y en la reactivación de diversas actividades económicas. El enfoque inicial se dirigió a comprender el impacto directo de las medidas de confinamiento, las cuales llevaron a una paralización casi total de muchas actividades económicas. Esta situación se tradujo en una disminución significativa del empleo formal y un aumento en el desempleo y subempleo. Las medidas restrictivas, aunque necesarias para controlar la propagación del virus, tuvieron consecuencias severas en el mercado laboral.

Durante la fase de reapertura, se observó una ligera recuperación en algunos sectores. Las políticas de reactivación económica implementadas por el gobierno jugaron un papel

crucial en este proceso. Sin embargo, la recuperación no fue uniforme, y algunos sectores continuaron enfrentando desafíos considerables para volver a los niveles de empleo previos a la pandemia (Esteves, 2020).

Tabla 1

Variación de las tasas de empleo bruto, participación global y desempleo en puntos porcentuales entre junio 2019 y junio 2020, nacional, por edad y sexo

Grupos de Edad	Variación Tasas de Participación Global (TPG)	Variación Tasas de Empleo Bruto	Variación Tasas de Desempleo
	Total	Hombres	Mujeres
15-24 años	-5.2	-5.6	-4.7
25-34 años	-1.5	-2.2	-1.2
35-44 años	-1.4	-2.2	-0.9
45-54 años	-4.1	-4.6	-3.7
55-64 años	-9.6	-6.4	-14.8
65 y más años	-10.7	-9.9	-11.5
Nacional	-6.0	-4.8	-7.7

Nota: Adaptado de Esteves (2020).

De acuerdo con la tabla 1, durante el período comprendido entre junio de 2019 y junio de 2021, se observó una disminución de 11,1 puntos porcentuales en la tasa de empleo bruto, que descendió hasta alcanzar el 52,8%, tal como se detalla en la tabla 1. Esta caída se debe a que muchos consideraron imposible encontrar un nuevo empleo durante la crisis, lo que llevó a quienes perdieron sus trabajos a abandonar activamente la búsqueda de empleo y salir del mercado laboral. Como resultado, la tasa de participación global (TPG)

experimentó una disminución significativa, pasando del 66,8% al 60,9%, lo que representa que un total de 801.140 personas adicionales se volvieron inactivas.

En cuanto a los diferentes grupos etarios, las personas mayores de 65 años fueron las más afectadas por la pérdida de empleo, registrando una disminución de 10,7 puntos porcentuales en su tasa de participación laboral. A continuación, el grupo de 55 a 64 años experimentó una disminución de 9,6 puntos porcentuales, con una caída especialmente pronunciada entre las mujeres, quienes enfrentaron una disminución de 14,8 puntos porcentuales, según se observa en la tabla 1. Estos datos destacan la vulnerabilidad de esta población ante crisis económicas. Además, en esta ocasión, la situación se agravó por su mayor riesgo de enfermar por COVID-19, lo que llevó a muchos a retirarse del mercado laboral como medida preventiva.

Tabla 2

Personas con empleo por categoría de ocupación, junio 2019 y junio y septiembre de 2020, variaciones absolutas y relativa por períodos específicos

Categorías de ocupación	Personas con empleo en junio de 2019	Personas con empleo en junio de 2020	Pérdida absoluta de empleo entre junio 2019 y junio 2020	Pérdida relativa de empleo entre junio 2019 y junio 2020	Personas con empleo en septiembre de 2020	Recuperación absoluta de empleo entre junio y septiembre de 2020	Recuperación relativa de empleo entre junio y septiembre de 2020
Empleado de gobierno	608,815	574,841	33,974	-5.6%	624,187	49,346	8.6%
Empleado privado	2,190,704	1,709,198	481,506	-22.0%	1,791,711	82,513	4.8%
Jornalero(a) o peón	856,942	691,168	165,252	-19.3%	794,526	103,358	13.5%
Patrón	222,274	156,018	66,256	-29.8%	181,476	25,458	16.3%
Cuenta propia	2,744,060	2,453,558	290,502	-10.6%	2,708,222	254,664	10.4%
Trabajadores no remunerados	1,036,468	865,275	171,193	-16.5%	1,123,794	258,519	29.9%
Empleado(a) Doméstico(a)	205,323	145,025	60,298	-29.4%	137,186	-7,839	-5.4%

Total población con empleo	7,865,786	6,595,605	1,270,181	-16.1%	7,351,606	756,001	11.5%
-----------------------------------	-----------	-----------	-----------	--------	-----------	---------	-------

Nota: Adaptado de Esteves (2020).

De acuerdo con la tabla 2, durante el mismo período, específicamente entre junio de 2019 y junio de 2020, se registró una disminución de aproximadamente 1.270.180 empleos, lo que representa una reducción interanual del 16,1% en el número de personas empleadas. Esta disminución en el número de puestos de trabajo fue significativamente más pronunciada entre las mujeres, con una reducción del 20,9%, en comparación con el 12,7% observado en los hombres. La expulsión masiva de las mujeres del ámbito laboral remunerado resultó en un aumento de 2,2 puntos porcentuales en términos de impacto.

En junio de 2020, la brecha de género en relación con la Tasa de Participación Global se situó en un 25,3%. Esto significa que la tasa de participación de las mujeres fue del 48,5%, mientras que la de los hombres fue del 73,8%. Además, la clausura de las escuelas, combinada con la incapacidad de beneficiarse de la ayuda de parientes ancianos debido a su mayor vulnerabilidad a complicaciones por COVID-19, llevó a un aumento considerable en la carga de responsabilidades no remuneradas de las tareas reproductivas, que usualmente recaen en las mujeres.

Esta sobrecarga se experimentó de manera más intensa en los hogares con niños, donde las mujeres tuvieron que encargarse no solo de las labores domésticas y de cuidado, sino también de supervisar las actividades escolares a distancia. Así, la pandemia no solo impactó la participación laboral y el empleo, sino que también intensificó las desigualdades de género en el ámbito doméstico y laboral.

Durante el mes de junio de 2021, entró en vigor la LOAH, la única medida implementada por Ecuador para enfrentar la crisis derivada de la necesidad de reorganizar los métodos de producción debido a la pandemia de COVID-19. Las medidas sanitarias, como el

confinamiento y el distanciamiento social obligatorio, provocaron una disminución en la actividad económica, reflejada en una caída en la demanda de bienes y servicios. No es la pandemia en sí misma, vista como un fenómeno impersonal, la responsable de causar este impacto, sino las decisiones tomadas por individuos, empresarios y gobiernos como parte de la colectividad nacional (Carrión, 2021).

La LOAH se propuso como una medida para proteger los puestos de trabajo y apoyar a las personas más desfavorecidas. No obstante, esta ley incluye disposiciones que obligan a los empleados a enfrentar las consecuencias de la crisis mientras se protegen las ganancias de los capitalistas. Dentro de los principales puntos que abarcó dicha ley en base al empleo, fueron los siguientes (Carrión, 2021):

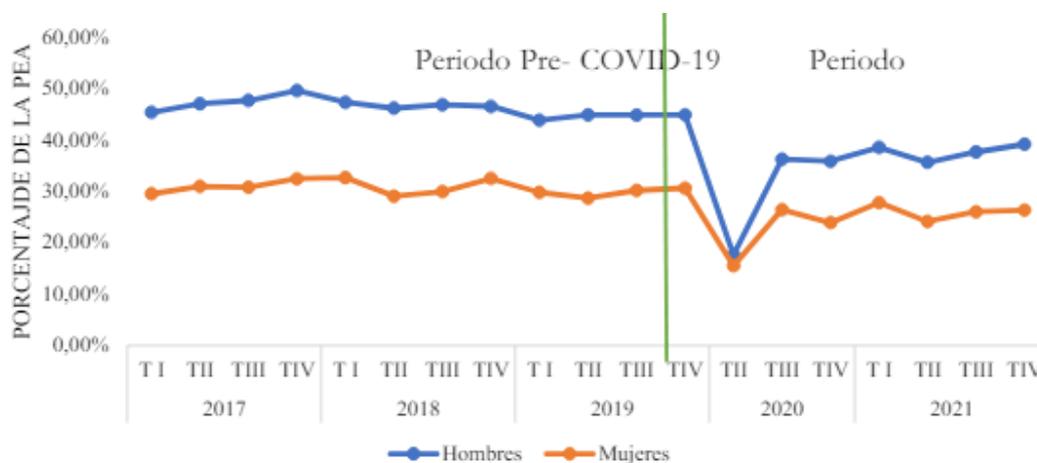
1. Cuando se establece la remuneración por hora, los empleadores tienen la posibilidad de disminuir el tiempo de trabajo y determinar el sueldo basado únicamente en las horas laboradas.
2. El teletrabajo prolonga la duración del día laboral de 8 horas a 12 horas, ya que limita el descanso del trabajador a solo 12 horas diarias, dejando un margen de 4 horas adicionales en las que se espera que el empleado esté disponible para atender las solicitudes de su empleador.
3. El despido puede llevarse a cabo en situaciones de caso fortuito o eventos imprevisibles e inevitables de gran magnitud.

En base a los puntos señalados, las dos primeras decisiones deterioraron la calidad del trabajo y los ingresos de los trabajadores, mientras que la tercera incrementó el desempleo, el subempleo y la informalidad (Carrión, 2021). La Ley de Apoyo Humanitario promovió la precarización laboral, lo que contravino la Constitución, que

exige una relación laboral directa entre empleador y trabajador. Además, el contrato emergente fue discriminatorio debido a su carácter unilateral (Campoverde, 2022).

Figura 4

Tasa de empleo adecuado según sexo (año 2017-2021)



Nota: Tomado de Quintero y Mero (2022).

Antes de la crisis sanitaria global, en el segundo trimestre de 2017, se observa en la figura 4 que, la tasa de empleo adecuado era del 46.97% para los hombres, mientras que para las mujeres era significativamente más baja, situándose en un 30.91%. Según la definición establecida por el Instituto Nacional de Estadística y Censos en 2018, este desequilibrio indica que, en comparación con los hombres, menos mujeres tienen acceso a un trabajo que les garantice un ingreso suficiente para satisfacer sus necesidades básicas (Quintero y Mero, 2022).

La situación se agravó en marzo de 2020 debido a la implementación de varias restricciones para combatir el COVID-19, lo que provocó una drástica disminución en la actividad económica y laboral. Esta disminución se reflejó en una caída significativa en la tasa de empleo adecuado, que pasó de 28.66% en 2019 a 15.5% en 2020, representando una disminución anual del 46%. Durante el mismo periodo, la reducción de la tasa de empleo para los hombres fue del 44.8% al 17.6%, lo que significó una disminución del 61%, marcando así la mayor caída en los últimos cinco años. Sin embargo, en el mismo periodo de 2021, se observa una recuperación más favorable para los hombres, quienes experimentan un aumento anual del 102% en comparación con las mujeres, cuyo crecimiento anual es del 55% (Quintero y Mero, 2022).

Durante el año 2020, un total de 56.431 personas despedidas de sus trabajos recibieron el seguro de desempleo, lo que representó un incremento significativo al duplicarse en comparación con 2019. Sin embargo, esta cifra es pequeña en relación con la cantidad de personas que perdieron su empleo y no contaban con cobertura de seguro social o no cumplían con los requisitos para acceder al seguro de desempleo. Durante la pandemia, el 80% de la población experimentó la pérdida de empleo, lo que reveló un aumento significativo en la tasa de desempleo anual en el país, afectando incluso a aquellos que normalmente tienen empleo pleno (Becerra et al., 2021).

Impacto del COVID-19 en la tasa de inflación

Según el estudio de Llaguno et al. (2019), en los últimos seis años, Ecuador ha experimentado niveles de inflación fluctuantes. La tasa de inflación fue del 1.73% en 2016 y descendió a -0.34% en 2020. Esta variabilidad inflacionaria fue consecuencia de la crisis global, que provocó un aumento en la demanda y, por ende, una inflación elevada en el país. En consecuencia, la economía nacional se ve directamente influenciada por el

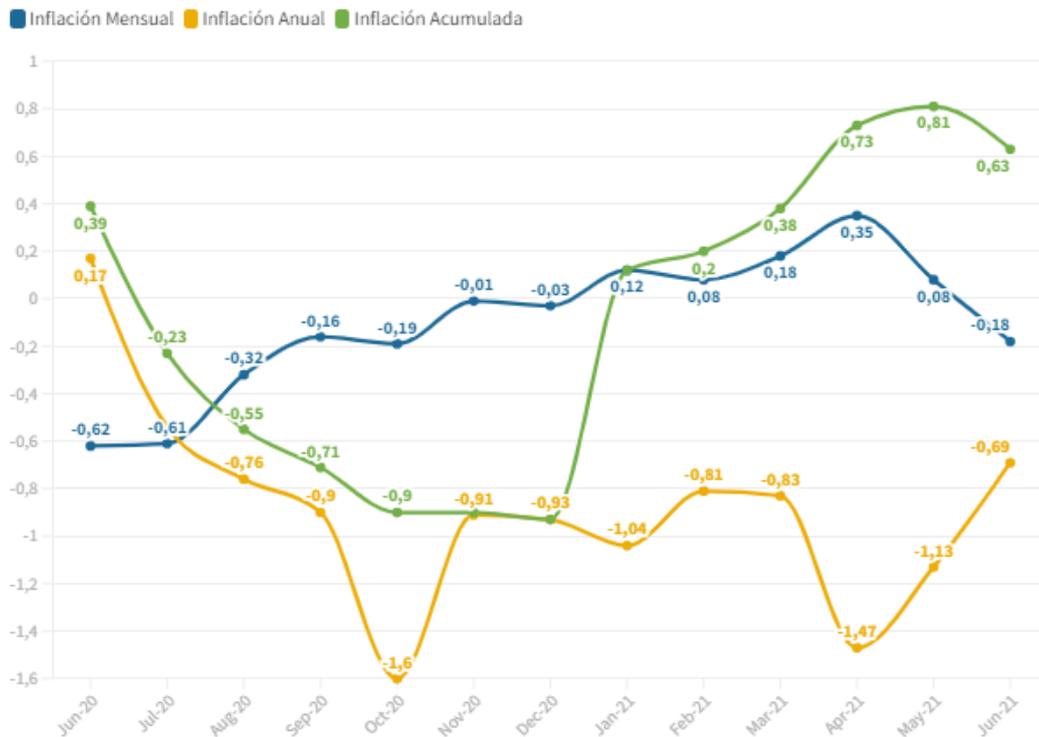
equilibrio de la balanza de pagos, que refleja su capacidad para obtener divisas. Actualmente, diversas acciones gubernamentales en Ecuador pueden impactar la cantidad de dinero en circulación y la tasa de inflación del país, como las variaciones en las tasas de interés y la compra y venta de bonos.

En junio de 2021, se observó una disminución en el nivel de precios en Ecuador, con una tasa de -0.18%, lo que indicó una interrupción en la tendencia inflacionaria. Esta reducción se debió principalmente a la caída de precios en alimentos, bebidas, vestimenta y calzado, influyendo significativamente en la economía del empleo. La desestabilización provocada por la pandemia de COVID-19 ha llevado a una disminución de las tasas de inflación en términos anuales. Las interrupciones en las cadenas de suministro han generado un aumento en los precios y, en consecuencia, altas tasas de inflación (Ortega et al., 2022).

Para las empresas, esta situación resultó en la necesidad de reducir los precios de sus productos para poder venderlos con éxito, evitando así la acumulación de inventario no vendido o posibles pérdidas financieras. Además, hubo reducciones en la plantilla laboral mediante la terminación repentina de contratos de trabajo y una disminución importante en los niveles de remuneración (Veloz, 2021) (Figura 5).

Figura 5

Tasa de inflación periodo 2020 - 2021



Nota: Tomado de Veloz (2021).

De acuerdo con la figura 5, en junio de 2021, la tasa de inflación anual mostró una disminución del 0.69% en comparación con el mismo mes del año anterior, destacando una diferencia significativa frente al 0.17% observado en junio de 2020. La inflación acumulada, medida desde diciembre del año anterior, se situó en 0.63%, mientras que en junio de 2020 había alcanzado un nivel del 0.39%. Debido a esta razón, las compañías se vieron en la necesidad de disminuir los precios con el fin de poder comercializar sus productos y evitar la acumulación de inventario que resultaría en pérdidas económicas. De forma similar, las empresas también optan por reducir su fuerza laboral a través de despidos sorpresivos o reducciones significativas en los salarios (Veloz, 2021).

En este contexto, se observa que el sector de alimentos continúa siendo uno de los más afectados por la pandemia. Se han implementado políticas de reducción de precios para

fomentar la compra y mantener la economía en funcionamiento. Se previó que, a medida que la economía nacional se estabilice con la reanudación de las actividades y la transición hacia una nueva realidad facilitada por los programas de vacunación, los precios podrían estabilizarse aún más y la oferta y la demanda se alineen nuevamente.

En cuanto a las fluctuaciones de precios en distintas áreas geográficas, la región de la Costa presenta niveles más altos de deflación, con una tasa de -0.31% , mientras que los ajustes mensuales en la región de la Sierra fueron de apenas -0.02% . Respecto a las tasas de variación anual, las ciudades de la Sierra experimentaron descensos del -0.89% , mientras que las ciudades de la Costa tuvieron disminuciones ligeramente menores, con un -0.51% (Veloz, 2021) (Figura 6).

Figura 6

Inflación nacional y por regiones (junio 2021)



Nota: Tomado de Veloz (2021).

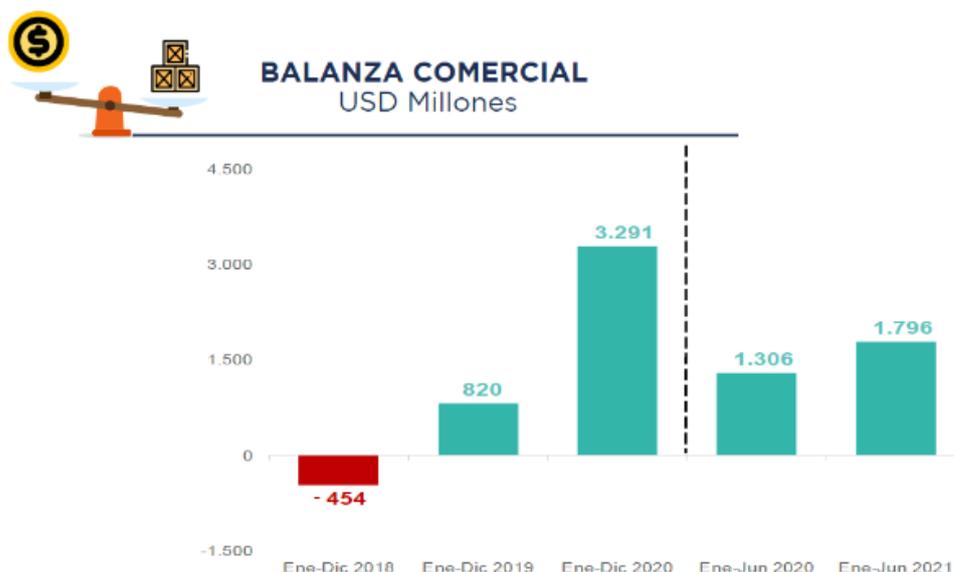
De acuerdo con la figura 6, Manta, Guayaquil, Loja y Ambato fueron las ciudades que experimentaron una mayor tasa de deflación, alcanzando porcentajes de -0.75%, -0.28%, -0.23% y -0.23%, respectivamente. En contraste, solo las ciudades de Quito, Machala y Cuenca experimentaron un incremento uniforme en sus precios, con aumentos del 0.02% en Quito, 0.09% en Machala y 0.25% en Cuenca, respectivamente.

Impacto del COVID-19 en la Balanza Comercial

Durante el año 2020, a pesar de las restricciones impuestas a nivel nacional e internacional debido a la pandemia de COVID-19, la Balanza Comercial de Ecuador experimentó un impacto positivo, alcanzando un total de 3,291 millones de dólares en transacciones. Esto se debió a la disminución del consumo de ciertos productos tanto en el mercado interno como externo, mientras que otros, como los relacionados con la bioseguridad, experimentaron un notable aumento. La creciente demanda de alimentos saludables por parte de los consumidores benefició las exportaciones de productos tradicionales ecuatorianos como banano, cacao y pescado. Además, las importaciones se enfocaron en productos médicos y de bioseguridad, reflejando la prioridad en la protección y atención sanitaria durante la crisis global (Figura 7).

Figura 7

Balanza Comercial en USD millones. Periodo 2018-2021



Nota: Tomado de Aguilar y Casanova (2022).

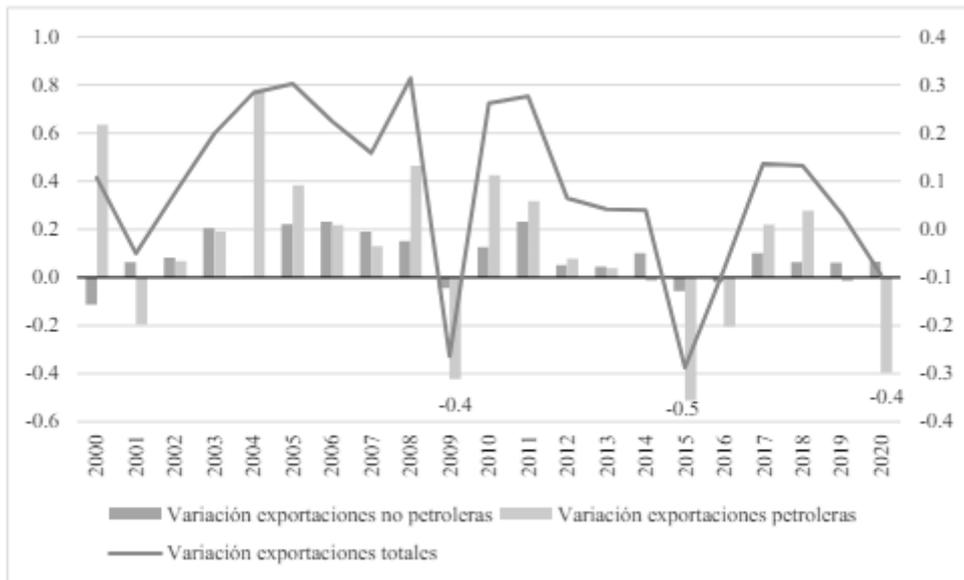
Durante muchos años, el petróleo ha sido el sector preponderante en los recursos financieros del país de Ecuador, ya que es la principal fuente de ingresos que se estima para el presupuesto del estado. Por esta razón, la economía del país está altamente dependiente y expuesta a la inestabilidad económica, lo que la hace susceptible a las fluctuaciones en los mercados internacionales. Durante el segundo trimestre del año 2020, las ventas de petróleo proveniente de Ecuador se redujeron considerablemente debido a la situación económica mundial desencadenada por la pandemia del Covid-19. En este período, los precios del petróleo crudo sufrieron una pronunciada disminución en abril, llegando a tener la mayor caída mensual desde la crisis financiera global del 2008 (Macías et al, 2022).

Este descenso drástico se debió a diversos factores como la disminución en la demanda, los recortes en la producción de las refinerías, y el incremento en la oferta global de petróleo. Estos elementos generaron un excedente significativo en el mercado del petróleo, lo que resultó en que el valor del barril de petróleo WTI (West Texas Intermediate) se situara en tan solo \$16.52, representando una reducción del 71% en

comparación con los precios de abril del año anterior [Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP, 2019)].

Figura 8

Variación interanual de las exportaciones ecuatorianas 2000 – 2020



Nota: Tomado de Macías et al. (2022).

A partir del primer trimestre de 2020, los efectos negativos de la pandemia del coronavirus sobre la economía mundial empezaron a manifestarse en el comercio ecuatoriano. En abril de 2020, las exportaciones petroleras disminuyeron un 76%, mientras que las exportaciones no petroleras se redujeron un 8% en comparación con el mes anterior. Sin embargo, a partir de mayo, la situación comenzó a mejorar, lo que resultó en un crecimiento anual del 6% en 2020 en comparación con 2019 (Macías et al., 2022).

Tabla 3

Variación interanual de las importaciones totales por país de origen

País	2017	2018	2019	2020
------	------	------	------	------

Estados Unidos	10%	22%	-5%	-15%
China	20%	17%	4%	-15%
Colombia	21%	12%	-3%	-18%
Panamá	43%	35%	-7%	-56%
Perú	21%	5%	-5%	-20%
Brasil	29%	11%	4%	-29%
México	35%	11%	-4%	-20%
España	74%	-8%	19%	-29%
Chile	17%	-4%	-6%	-4%
Alemania	21%	8%	-9%	1%

Nota: Tomado de Macías et al. (2022).

En base a la tabla 3, a nivel de importaciones, dada la estructura económica que ha prevalecido durante muchos años, se observa que Ecuador mantuvo una tendencia constante de importar productos y servicios de mayor valor añadido desde países industrializados como Estados Unidos, China, Vietnam, Japón, Rusia y la Unión Europea (UE). Además, el país enfrentó dificultades para adaptarse a las fluctuaciones constantes en los precios de las materias primas a nivel global, así como para reducir la creciente brecha entre esos precios y los de artículos con mayor valor añadido y tecnología avanzada (Tene, 2020).

Discusión / Conclusiones

La pandemia de COVID-19 tuvo efectos profundos y multifacéticos en la economía de Ecuador, manifestándose en diversas variables macroeconómicas. Entre los principales impactos se destaca una contracción significativa del Producto Interno Bruto (PIB), la cual alcanzó una reducción del 7.8% en términos constantes durante el año 2020. Este descenso fue consecuencia de una disminución en la inversión, el consumo y las exportaciones, así como de una caída en la producción petrolera y la actividad económica en general.

El mercado laboral se vio severamente afectado, con una pérdida masiva de empleos formales y un incremento en el desempleo y el subempleo. Las medidas de confinamiento y la paralización de actividades económicas llevaron a que muchos trabajadores abandonaran la búsqueda de empleo, incrementando así la inactividad laboral. En particular, los grupos etarios mayores de 55 años fueron los más perjudicados, registrando las mayores disminuciones en las tasas de participación laboral.

La inflación también experimentó fluctuaciones, con una tendencia a la baja en los niveles de precios, especialmente en productos alimenticios y vestimenta. Sin embargo, la interrupción de las cadenas de suministro provocó incrementos en ciertos precios, lo que contribuyó a las tasas inflacionarias observadas.

El comercio exterior de Ecuador sufrió un impacto dual. Por un lado, las exportaciones petroleras se desplomaron en abril de 2020, pero, por otro lado, se observó una recuperación y un crecimiento anual del 6% en las exportaciones no petroleras a finales del mismo año. Este dinamismo estuvo impulsado por la demanda internacional de productos de bioseguridad y alimentos saludables.

Las políticas gubernamentales implementadas, como la Ley de Apoyo Humanitario (LOAH), intentaron mitigar los efectos de la crisis, aunque algunas medidas contribuyeron a la precarización laboral y a un incremento en la informalidad. Las decisiones de reducir la jornada laboral y permitir despidos en circunstancias extraordinarias deterioraron las condiciones de trabajo y los ingresos de los empleados.

Finalmente, la pandemia de COVID-19 demostró la vulnerabilidad de la economía ecuatoriana a shocks externos y ha subrayado la necesidad de políticas públicas más robustas y adaptativas. La experiencia adquirida en esta crisis puede servir de base para

la formulación de estrategias que fortalezcan la resiliencia económica y laboral del país ante futuras contingencias.

Bibliografía

- Aguilar Zambrano, D. R., & Casanova Montero, A. R. (2022). LOS EFECTOS DEL COVID-19 EN EL COMERCIO EXTERIOR DEL ECUADOR: Códigos JEL: F10, F13, F17, F19. *Revista de la Facultad de Ciencias Económicas*, 4(4), 30–54. <https://doi.org/10.53591/fce.v4i4.1851>
- Bastidas, A. I., Córdova, L., Mora, G., Robalino, A., & Zúñiga, A. (2020). El Efecto Socioeconómico de la Pandemia COVID-19 en Ecuador. *X-pedientes Económicos*, 4(10), 19–25. https://ojs.supercias.gob.ec/index.php/X-pedientes_Economicos/article/view/54
- BCE. (2021). *Banco Central del Ecuador - La pandemia incidió en el crecimiento 2020: la economía ecuatoriana decreció 7,8%*. Fin.ec. <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/1421-la-pandemia-incidio-en-el-crecimiento-2020-la-economia-ecuatoriana-decrecio-7-8>
- Becerra-Sarmiento, M., Valencia-González, E., & Revelo-Oña, R. (2021). Análisis del desempleo durante la pandemia COVID-19 y el impacto en diferentes sectores económicos del Ecuador. *593 Digital Publisher CEIT*, 6(3), 442–451. <https://doi.org/10.33386/593dp.2021.3.454>
- Campoverde, S. (2022). Impacto causado en los derechos laborales del trabajador ecuatoriano, por la pandemia Covid-19. *Revista Metropolitana de Ciencias Aplicadas*, 5(2), 150–158. <https://remca.umet.edu.ec/index.php/REMCA/article/view/512>
- Carrión, D. (2021). *Efectos de la Ley Orgánica de Apoyo Humanitario en la Estructura del Mercado Laboral Ecuatoriano*. FRIEDRICH EBERT STIFTUNG. <https://library.fes.de/pdf-files/bueros/quito/18564.pdf>
- Cedeño León, J., & Sánchez Erazo, A. (2021). El impacto socioeconómico del Ecuador y su relación con el Fondo Monetario Internacional durante el Covid-19. *Journal*

of business and entrepreneurial studies, 5(2), 7–17.
<https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=573666758002>

Esteves, A. (2020). El impacto del COVID-19 en el mercado de trabajo de Ecuador. *Mundos Plurales - Revista Latinoamericana de Políticas y Acción Pública*, 7(2), 35–41. <https://doi.org/10.17141/mundosplurales.2.2020.4875>

Jumbo Ordóñez, D. P., Campuzano Vásquez, J. A., Vega Jaramillo, F. Y., & Luna Romero, Á. E. (2020). Crisis económicas y covid-19 en Ecuador: impacto en las exportaciones. *Revista Universidad y Sociedad*, 12(6), 103–110. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202020000600103

Macías Badaraco, K. V., Correa Quezada, R., Álvarez García, J., & Del Río Rama, M. de la C. (2022). Efectos del Covid-19 en el comercio internacional del Ecuador. *Contaduría y administración*, 66(5), 289. <https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2021.3336>

OPEP. (2019). *Informe mensual del mercado petrolero 2019*. Organización de Países Exportadores de Petróleo. https://www.opec.org/opec_web/en/publications/5392.htm

Ortega, Z., Jimena, C., & Benítez, C. (2023). Impactos del covid en las empresas del Ecuador. *South Florida Journal of Development*, 4(9), 3648–3660. <https://doi.org/10.46932/sfjdv4n9-022>

Ortega-Gallo, M., Mejía-Ramirez, E., & Uriguen-Aguirre, P. (2022). Pobreza en el Ecuador durante la pandemia COVID-19 y el impacto provocado en sectores sociales. *593 Digital Publisher CEIT*, 7(2), 271–291. <https://doi.org/10.33386/593dp.2022.2.1057>

Quintero, D., & Mero, J. (2022). La afectación del Covid-19 en el empleo adecuado femenino en Ecuador. *Revista de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Guayaquil*, 4(4), 80–108. <https://revistas.ug.edu.ec/index.php/fce/article/download/1853/2650/5393>

Tene, E. (2020). Los impactos en la economía del Ecuador ocasionados por el Coronavirus. *ResearchGate*, 1–3. https://www.researchgate.net/publication/340066091_Los_impactos_en_la_econ

omia_del_Ecuador_ocasionados_por_el_Coronavirus?enrichId=rgreq-253dc51605ce0a2354eaceb8bc457fed-XXX&enrichSource=Y292ZXJQYWdlOzM0MDA2NjA5MTtBUzo4NzMzOTg1MjM2NjY0MzJAMTU4NTI0NTg0MzMxNA%3D%3D&el=1_x_2&_esc=publicationCoverPdf

Veloz, A. (2021, julio 8). *Los precios cayeron a mediados de año, ¿eso es bueno o malo?* Gestión Digital. <https://revistagestion.ec/economia-y-finanzas-analisis/los-precios-cayeron-mediados-de-ano-eso-es-bueno-o-malo/>

Vera-Ruiz, D. O., Tumbaco-Chilan, R. Y., & Concha-Ramirez, J. A. (2021). El impacto económico causado por el covid-19 en las empresas ecuatorianas del sector comercial. *Polo del Conocimiento*, 6(4), 941–955. <https://polodelconocimiento.com/ojs/index.php/es/article/view/2619/html>